

## Case Zamprogna

La experiencia del equipo de Gallus queda bien ejemplificada a través del Caso Zamprogna S.A, empresa tradicional de Rio Grande do Sul, con gestión familiar, que durante setenta años trabajó en la distribución de tubos de acero, es la más grande distribuidora independiente en Brasil, fue comprada por NSG Capital S.A y, posteriormente, vendida a Usiminas S.A

En 2007, Mara Oliveira, socia de Gallus Consultoria, fue contratada por el fondo de inversión (private equity) para participar de la modernización de la gestión de Zamprogna S.A.

Mara trabajó como Directora de Contraloría, habiendo estructurado las áreas de Contraloría, Gestión de Riesgos, TI y Organización de Procesos. Además de la implantación de los respectivos procesos conforme mejores prácticas, selección y reclutamiento de las equipos, fue responsable de la selección, contratación e implantación de una nueva plataforma de informática y de ERP-SAP en toda la empresa, en asesoría directa al CEO.

Todo este trabajo se hizo en 18 meses, alcanzando plenamente las metas determinadas por los accionistas, en cuanto a costos, plazo y alcance, y los resultados contribuyeron, definitivamente, para agregar valor al negocio.